

中国供销合作社
CHINA CO-OP

牢记嘱托再出发

奋力开创新局面

为省属社有企业项目建设“把脉开方”

四川省供销社党组书记、理事会主任蔡邦银督导省属社有企业重点项目建设工作



□本报记者 胡斌文 / 图

10月13日,四川省供销社党组书记、理事会主任蔡邦银前往四川省天府粮仓建设发展集团有限公司(省供销社农资集团)成都国家战略性农资储备中心库、天府粮仓科创园等地,督导省属社有企业重点项目建设工作。

在项目现场,蔡邦银实地查看项目建设推进情况,详细询问项目工期节点、功能布局、运营筹备以及安全生产管控、隐患排查整治等工作落实情况,对项目建设提出工作要求。

蔡邦银强调,项目建设各责任单位要锚定项目建设目标任务,严守工程质量和安全底线,统筹推进施工组织、配套完善、运营前期筹备等各项工作,压实施工与建设管理责任,倒排工期、闭环推进,全力推动项目早

日建成投运、释放综合效益。要立足供销社服务“三农”主责主业,充分发挥省属社有企业平台载体作用,不断夯实农资保供、农业科创服务硬件基础,持续拓展为农服务效能,为更好服务乡村振兴和农业农村现代化、打造新时代更高水平“天府粮仓”贡献供销力量。要始终绷紧安全生产这根弦,牢固树立安全发展理念,压紧压实安全生产主体责任,紧盯工程建设全流程,常态化开展安全隐患排查整治,做到风险早识别、隐患早消除,切实筑牢项目建设以及后续运营的安全防线。

四川省供销社二级巡视员刘蓉,相关处室、省属社有企业有关负责人参加督导。

把绿色理念融入为农服务全链条

四川省泸州市泸县供销社为乡村沃野添绿增彩

四川省泸州市泸县作为“中国晚熟龙眼之乡”“再生稻天府第一县”,农业底蕴深厚,粮食种植面积常年稳定在128万亩以上,是全国粮食生产先进县、国家级杂交水稻制种大县。

自入选“绿色农资”升级行动试点以来,泸县供销社以粮食安全为底线、以产业提质为目标,依托供销合作社系统纽带作用,在农资供给、网络建设、服务优化上持续发力,破解发展堵点、创新实践路径,让绿色理念融入农耕全过程,让便民服务直达农户家门口。

绿肥赋能优供给
技兴农桑促转型

泸县供销社紧扣国家农业生产“两减一增”号召,以“绿色、高效、环保”为核心,推动农资产品向绿色化、专业化转型,助力粮食和特色产业高质量发展。

在绿色农资推广上,泸县供销社积极引进推广液体肥等新型绿色农资,与成都丰瑞泽签订液体肥代理协议,聚焦泸县龙眼这一特色主导产业,开展液体肥推广活动,切实推动绿色农资与特色产业深度融合。

同时,结合再生稻、酿酒专用糯红高粱等主导粮食作物种植需求,大力推广水肥一体化、种肥同播等绿色新技术,减少化肥农药使用量,降低农业面源污染,既守护了农业生态环境,也助力农户实

现节本增效,让绿色发展理念融入农业生产全过程。

网联全域通城乡
破堵纾困强保障

构建高效便捷的农资经营网络,是推广绿色农资的重要支撑。泸县供销社从基础设施升级、网点布局优化入手,扎实推进农资经营网络建设,多措并举完善农资供应与配送体系。

网络建设上,当地着力推进农资网点升级改造,构建县乡村三级农资经营服务网络。各基层供销合作社均设有销售区域、小型库房,配备专业营销队伍,实现绿色农资采储配销一体化,保障农资直达田间,满足农户生产需求。

推进网络建设期间,泸县供销社遇到不少现实难题:一是农资市场价格混乱,同类产品售价不一、价格偏高,加重农户种植成本;二是假劣农资偶有出现,不法厂商利用农户鉴别能力不足进行销售;三是基层供销合作社资金薄弱,资金保障不足,网点升级、服务提升受限。对此,泸县供销社立足实际施策,破解发展堵点,保障农资网络有序发展。

服务精准暖民心
实干赋能富农户

泸县供销社打破“单纯卖农资”的传

统模式,推动农资销售与综合服务深度融合,让服务更贴合农户需求、更具针对性。

在农资保供稳价方面,泸县供销社依托资源优势,实现农资市场平稳运行。同时,泸县供销社还组建了泸川农业发展有限公司,与泸天化、川种种业等15家农资企业签订统购协议;成立泸县农业生产资料有限公司,通过淡储旺销、地区互补调度等方式保障农资足额供应,实现绿色农资厂价直销,让农户以更实惠的价格买到优质农资。

在农业生产技术综合服务方面,泸县供销社全方位为农户助力,推动农业节本增效。一是大力推广绿色农业技术,组织县域农资企业、基层供销合作社为新型农业经营主体提供统防统治、农技培训等绿色农业社会化服务,推广绿色技术应用,目前已实现农业生产托管面积3.78万亩,切实解决农户生产技术难题。二是聚焦龙眼、再生稻等特色产业,开展针对性技术指导,结合兆雅镇“无人机规模化航喷+人工精准补喷”的立体作业模式,推广“一喷多促”等高效技术,减少施药频次,降低种植成本,实现经济效益与生态效益双提升。此外,泸县供销社还积极回应农户需求,持续优化服务举措,让为农服务更有温度、更具实效。

数字赋能畅流通
智享服务提质效

发力流通数字化,以数字赋能增效,逐步构建线上线下一体化服务体系。泸县供销社立足试点职责,依托自身作为四川省供销社系统化肥监测县的优势,扎实推进流通数字化建设,助力农资流通转型升级。一方面,发挥监测职能,及时、准确向四川省供销社报送农资市场相关监测资料,为上级社把控农资市场、制定决策提供可靠依据,推动农资流通科学有序。另一方面,逐步整合农资经营、技术服务等各类资源,推动数字化与农资流通、农技服务深度融合,探索“线上咨询、线下配送、技术上门”的服务模式,实现农资信息查询、技术指导、需求对接等线上便捷办理,同时依托线下完善的农资网点,实现绿色农资快速配送、技术服务精准落地,大幅提高农资调度、仓储、运输、交易等环节的服务效率,让农资流通更高效、服务更便捷,逐步打造“经营网络化、管理数字化、服务在线化”的数字农资新模式。

展望未来,泸县供销社将持续担好“绿色农资”升级行动试点职责,完善“线上线下一体化”的服务体系,进一步重视人才培育,不断健全农资质量监管机制,推动“绿色农资”升级行动走深走实。

(中华合作时报记者 雷雅茹)



□本报记者 吕健文 / 图

近日,浙江省江山市供销社一行赴四川省绵阳市北川羌族自治县供销社,围绕深化东西部协作及消费帮扶产品开展实地考察。双方就特色农产品流通、消费帮扶机制创新等进行了深入交流,旨在打通两地优质农副产品产销链路,助力乡村振兴。

考察期间,双方围绕“832平台”采购各项工作展开务实对接,着重考察了北川本地粮油、肉制品等系列特色农产品的生产加工、品质管控及供应链情况。江山市供销社分享了消费帮扶领域的实践经验,精准对接需求端,动态优化供应清单。双方还就两地饮食文化习惯、产品加工工艺等进行了深入交流,通过现场品鉴,初步确定了大米、菜籽油的供应品类,对双方下一步的深化合作明确了新的方向。

自2025年建立合作关系以来,北川羌族自治县供销社积极对接江山市供销社消费需求,精准联系本地农产品生产企业,严格筛选供应商资质,已促成2家北川本地企业与江山市供销集团签订粮油产品购销合同,累计合同成交金额175万元。两地依托“832平台”,已建立起常态化产销对接机制,此次江山市供销集团有限公司与绵阳市禹梧德布商贸有限公司签订粮油采购订单200万元。

双方一致表示,将以此次考察对接为契机,进一步深化两地供销社系统在农产品流通领域的合作,推动北川优质农产品与江山市市场渠道有效衔接。下一步,江山市供销社将持续扩大北川本地粮油产品及鲜肉产品的采购量,双方协同合作,让更多北川特色农产品走进浙江市场,实现资源共享、优势互补、合作共赢,共同书写山海协作的供销新篇章。

产销对接促共赢
山海协作谱新篇
浙江省江山市供销社一行赴北川羌族自治县供销社考察交流广东肇庆市供销社
发布水稻全产业链智能体 Agent

10月11日,“一呼百应·AI农医生”100站启动仪式在广东省肇庆供销乡村振兴综合体举行。活动发布“供销优农”水稻全产业链智能体Agent,标志着肇庆水稻产业数字化管理迈入AI驱动新阶段。该智能体由肇庆市供销社联合华南农业大学人工智能与低空技术学院共同研发,依托国家精准农业航空施药技术国际联合研究中心科研积淀,聚焦水稻全产业链,贯通种植决策、病虫害识别、农事管理、供需对接等全链条数字化管理,为农户提供“问诊—开方—配药—作业”全闭环数智化服务。

活动现场,肇庆市供销社、华南农业大学人工智能与低空技术学院、中国联通签订赋能水稻智能体Agent合作框架协议。三方将围绕水稻全产业链智能体的数据底座、模型训练、场景应用、网络支撑等方面开展深度合作。中国联通将发挥5G

网络、云计算、大数据等技术优势,为智能体提供稳定高效的网络支撑和数据传输保障;华南农业大学人工智能与低空技术学院负责模型训练和算法优化,以数据为底座,把田间农艺、作物生长、农事作业等一线生产数据积累起来,让AI算法更加贴合肇庆水稻等主导产业的区域农情,并把AI病虫害诊断、农情研判、精准施药决策真正落到田间地头;肇庆市供销社依托100个基层服务站点,提供真实生产场景和海量田间数据,推动智能体持续迭代升级。现场还进行了AI农医生在水稻田间的演示。

肇庆市供销社党组书记、理事会主任植思华表示,“供销优农”水稻全产业链智能体Agent的发布,是肇庆市供销社系统落实数字乡村高质量发展行动、推动农业社会化服务数字化转型的重要成果。依托广东省供销社“四网一基地一平

台”资源优势,肇庆市供销社联合华南农业大学、广州极飞科技,把AI技术、低空装备与供销网络深度融合,让农户手机拍照就能问诊、开方,一键下单就能呼叫无人机到田作业,打造AI农医生和滴滴农服平台。同时,肇庆市供销社通过100个基层服务站点,把分散的小农户组织起来,统一提供AI诊断、飞防作业、农资集采、保价收购、冷链仓储、品牌销售等全链条服务,以服务规模化赋能农业规模化,以数字化手段重塑农业服务主体运行模式。

“供销优农”水稻全产业链智能体Agent与“供销优飞”滴滴农服平台深度联动,是此次发布的一大亮点。智能体将AI大模型技术与水稻生产场景深度融合。农户在田间发现病虫害,只需用手机拍照上传,智能体即可秒级识别病虫害类型、生成处方单,并自动匹配用药方案和

防治建议。后台与“供销优飞”滴滴农服平台打通,农户确认方案后一键下单,平台智能派单,飞手接单到田,无人机精准作业,实现全流程闭环。具体而言,农户通过智能体完成AI诊断后,可直接跳转至“供销优飞”平台下单,平台根据农户位置、作业需求、飞手资源进行智能派单,飞手接单后到田作业。作业完成后,服务过程留痕、服务质量可溯、服务价格透明,农户可在线评价。“AI诊断+平台派单+飞手作业”模式,有效解决了传统农事服务中信息不对称、价格不透明、服务无保障等痛点问题。

与此同时,“供销优农”水稻全产业链智能体Agent将依托“一呼百应·AI农医生”在100个基层服务站点落地应用。站点配备AI农医生体验区,农户可现场扫码体验智能体问诊功能;提供无人机植保飞防、农资直供、农机贷、农业保险、飞



手培训、订单农业等十大服务举措,形成“天上无人机巡田、AI线上诊断、线下站点服务”的立体化为农服务格局。

此次“供销优农”水稻全产业链智能体Agent的发布,是肇庆市供销社探索“高校科研引领+龙头企业赋能+供销网络落地”三方协同模式的标志性成果。下一步,肇庆市

供销社将加快100个站点建设,持续完善智能体功能,推动AI农医生服务下沉到乡村末梢,助力农药化肥减量增效,降低种植成本,提升农产品质量,促进小农户与现代农业有机衔接,推动农业产业标准化、规模化、品牌化发展。

赵勋
(图片由肇庆市供销社提供)