



中国供销合作社  
CHINA CO-OP

# 牢记嘱托再出发

# 奋力开创新局面

## 今年四川“三农”工作将抓好粮食扩面增产等九方面重点任务

本报讯(记者 胡斌)记者日前从四川省(州)农业(农牧)农村局长工作会议上获悉,今年四川“三农”工作将抓好粮食扩面增产、生猪稳产保供、特产品提质增效、脱贫成果巩固、农田攻坚提质、园区集群发展、和美乡村建设、科技装备支撑、改革攻坚突破九方面重点任务。

今年,全省粮食生产任务播面稳定在9600万亩以上,坚持从扩播面、增单产、减损失上着力,推进耕地撂荒动态清零、启动主要粮油作物“百县千片”高产

示范创建、开展“三大比武”高产竞赛拉练等。

聚焦“提信心、防下滑”,持续在稳政策、稳主体、稳产能、促转型上下功夫,确保全年生猪出栏稳定在6000万头以上。

大力实施经济作物“三品一标”“绿色高产高效创建”和牛羊禽产业增量提质行动,深入实施“天府粮仓”精品品牌培育计划,培育创建精品品牌100个。

实施防止返贫常态化监测帮扶体系促进计划、脱贫群众持续增收体系

促进计划、脱贫地区内生发展动力提升计划。

按照“先易后难、整片推进、建管并举”原则,逐步把全省符合立项条件的永久基本农田全部建成高标准农田,全年建设高标准农田425万亩以上。

围绕“天府粮仓”行动方案中明确的“五区”重点产业,新建一批粮油园区,提升一批经作园区,改造一批生猪畜禽水产养殖园区。

坚持示范引领、梯次推进、整体提

升,年内建设2000个宜居宜业和美乡村,培育示范村1000个、精品村100个。

推进川种振兴和“天府良机”行动,高质量建设现代种业园区和水稻、玉米、大豆、油菜、生猪五大种业集群。加快突破丘陵地区粮油、经作等适宜农机关键技术,提高全省农作物综合机械化水平。

统筹抓好“1+20”县域城乡融合发展试点,加快健全农业社会化服务体系,创新农村集体经济发展路径,创新农村土地盘活利用方式。

西南供销

### 春耕用肥有保障

重庆市供销社系统已销售化肥130余万吨

记者日前从重庆市供销社获悉,自去年10月启动春耕备肥以来,到今年1月底,全市供销社系统累计销售化肥约132万吨,现有化肥库存约45万吨。同时,32万吨市县级化肥储备也已经到位,完全能够保障全市春耕150万吨的用肥需求。

春耕是化肥施用旺季,一般可占到全年化肥施用量的40%以上。所以,春耕期间化肥供应充足、价格基本稳定,对保障国家粮食安全具有重要意义。

在黔江区农资储备库,随着新一批保供化肥运抵,供销社正安排人手加班加点进行转运。据介绍,当地已提前调运各类化肥7000余吨,发往基层农资网点,确保化肥供应量足价稳,不误春耕。

在南川区,当地供销社在调查分析春耕春耕播化肥供需情况的基础上,及早与化肥厂家进行联系,确保货源及时调运到位,保证对系统直购网点的供应,满足化肥的销售需求。目前,已储备尿素、复合肥、有机肥等化肥3万余吨。

“目前,春耕市场需求有所释放,主要化肥品种价格小幅波动,但总体平稳,全市春耕用肥需求能够得到保障。”重庆市供销社经济发展处负责人介绍,随着春耕进入大忙,接下来供销社系统将按照计划陆续将化肥投放市场,在确保化肥供应的同时,平抑价格。

此外,春耕期间,受不同作物、不同种植习惯影响,各地用肥需求略有不同,为了及时应对市场用肥需求变化,目前全市60个农资购销存监测点已开启每两周一次的数据动态更新,以保证供销社及时掌握化肥采购、库存、价格情况,并能够在市场紧缺时随时将库存化肥投放市场。

为了让生产主体能够买到放心农资,重庆市供销社接下来还将公布一批供销社系统春耕农资保供企业名单,供生产主体对接。同时,将会同市农业农村委、市场监管局等部门加大对制售假冒伪劣农资的打击力度,规范基层供销社、村级综合服务社的农资销售行为,打击囤积居奇、哄抬化肥价格等违法行为。

栗园园

### 贵州玉屏侗族自治县供销社：牵线搭桥“相亲”产销对接“联姻”

□张天明 本报记者 王建武

为了进一步拓宽玉屏特色优质农产品销售渠道,近日,贵州玉屏侗族自治县供销社充分发挥桥梁纽带作用,积极牵线永盛、肆季、德利、冠多、世纪华联等5家超市与贵州振农米业有限公司、贵州黔玉油茶开发有限公司、贵州大龙益寿植物油有限公司、玉屏洪涛米业有限公司、玉屏供农农民专业合作社、玉屏皇桃果业农民专业合作社联合社等6家农产品生产、加工企业现场“相亲”,现场签订农产品产销对接战略合作协议,达到了产销对接精准“联姻”。

签约仪式上,玉屏侗族自治县供销社理事会主任田永光介绍了玉屏特色农产品的产量和质量情况。他指出,此次农产品产销对接签约主要是搭建农产品销售渠道,力促企业之间“联姻”,实现产销对接、市场开拓、共同发展、互利共赢,架起一座农产品销售的“鹊桥”,让玉屏特色农产品走进千家万户。

“我们企业生产的产品非常好,都是绿色的,很健康,希望你们超市销售。”贵州大龙益寿植物油有限公司负责人黄信伶说道。

“感谢供销社给我们搭建了这个平台,让我们企业减少了不必要的流通环节,拉近了供需双方距离,下一步我们将建立产销对接长效机制,实现双方共赢。”永盛超市负责人李志坚说道。

产销双方你一言我一语,围绕着农产品产销如何实现互动发展、互利共赢、资源嫁接以及农产品质量、价格、运输等问题展开了深入讨论,碰撞出了合作的火花。

下一步,玉屏侗族自治县供销社将紧紧抓住深化供销社综合改革的政策机遇,围绕“三农”工作大局,切实发挥自身优势,从强基础、壮主体、活市场、优平台入手,做强生产链、完善供应链、提升价值链、打通利益链,当好“产业发展向导”和“产销对接红娘”,为玉屏“甘味”农特产品销售按下“快进键”,打好“提前量”,跑出“加速度”。

广告

遗失公告

父亲:王厚杰,母亲:李慧至,遗失儿子李禹诺的医学出生证明(编号:V510616311),特公告声明作废。

刘蕻莉 王忠华 孙华军

### 泸县供销社：全力做好春耕备耕工作

□张小婷 本报记者 丁明海

为做好今年农资春耕供应工作,四川省泸州市泸县供销社从今年1月启动大春农资商品稳价保供工作,截至目前已供应各类化肥8000余吨、种子10000余公斤,为当地春耕生产提供了有力保障。

与生产厂家联合开展新品种、新技术推广运用活动。泸县供销社联合泸天化、中化农业、川种种业等多家大中型农资商品生产厂家依托新型基层供销社,邀请技术专家、厂家专业技术人员采取进村入社召开院坝会、缝场赶集日摆摊设点让利促销,召集种植大户召开专题推广运用会等办法,大力向农户推广质优价廉的农资商品和农作物栽培种植新技术。从今年1月起已开展各种活动30场次,培训450余人次,发放各类农技科普资料600余份。

创新销售模式。利用工作微信群,采取“线上”发布农资销售动态、播种信息、市场行情的模式,以“网上购买、送货上门”的方式,进行大春所需的种子、农药、农膜等农资产品供应,开通“供销社流动超市”配送车统一组织免费送货送到农户家中。截至目前已配送各类化肥、种子110余车次,让农户坐在家中、足不出户,直接就能买到质优价廉的正品农资。方洞镇供销社按照县供销社工作安排,积极响应泸县泸川农业发展有限公司的“联购分销、分级储备”活动,截至目前,储备各类化肥620吨、农药3.5吨、农地膜8吨、种子2000余公斤,为今年的春耕供应提供了保障。

加强农资经营规范管理。各农资经营企业、网点狠抓农资商品质量,从源头上杜绝假冒伪劣农资商品通过供销社渠道进入市场,实行统一购进、统一价格、统一配送、统一服务,确保农民用上放心的农资商品,切实维护农民的合法利益。



### 买农机备春耕

2月24日,重庆市垫江县桂溪街道一农机销售点,农民在选购微耕机。近日,不少农户到农机销售点购买微耕机、播种机、插秧机等农用机械,为春耕生产做准备。

据了解,垫江县不断加强政策宣传,提升农户购机知晓度,严格规范落实农机购置补贴政策,有效助推全县农业机械化发展,引领推动农业机械化向全面全程高质量转型升级,为实施乡村振兴战略、推进农业农村现代化提供坚实支撑。

特约记者 孙凯芳 摄

他山之石

## 种植有“秘诀” 收成有保障

### 山东省聊城市东昌府区供销社蹚出助力乡村全面振兴特色发展之路

近年来,山东省聊城市东昌府区供销社坚持党建引领,立足服务“三农”工作大局,不断创新体制机制,促进农业提质增效、农民增产增收,蹚出了一条助力乡村全面振兴特色发展之路。

#### 生产托管农资保供

“去年,我们村托管土地256亩,村集体增收16200元,参与托管的村民亩均分成1300多元。”谈起过去一年的收获,梁水镇王东渐村党支部书记陈太杰满脸喜悦。

东昌府区供销社创新“土地股份合作+农业生产托管服务”模式,托管土地近3万亩,提供耕、种、管、收、加、储、销等全过程服务,有效解决了“谁来种地”“地怎么种”等问题。东昌府区供销社党委书记李乐红表示,东昌府区供销社采取“‘农户+党支部’领办合作社+‘供销社合作+小社长’”模式,通过利益引导,吸引农民、村集体、“小社长”参与到供销社合作中来,让农民自愿当起了种地“甩手掌柜”。李乐红接着介绍道,在具

体实践中,农民以土地经营权作股入股党支部领办的合作社,村集体以集体经营土地入股,衣服公司和“小社长”以投资、托管服务入股。公司对合作社实行保底承诺,保底每亩年收入900元(一类地),土地所产粮食的毛收入五五分成(农民48%+农业合作社2%,占50%;“小社长”48%+供销社2%,占50%),得到了村集体、农民、“小社长”的高度认可。

“实施全过程托管之后,化肥农药投入成本节约了10%至15%,通过整合土地,实际播种面积增加5%。”李乐红说。“土地股份合作+农业生产托管服务”模式,既保障了多方收益,又保证了粮食生产稳定性和安全性,助推了乡村全面振兴和农业现代化发展。

在农资服务方面,2023年,东昌府区社依托供销社和东昌府区供销社,成立区域农资集配中心2处,在全区布局网点119个,充分发挥供销社物流配送枢纽作用,通过集采集配等方式,为各涉农镇街农资超市、农村综合服务社等提供农资配送服务。春耕春管

及“三夏”“三秋”期间,共筹备各种化肥5000余吨、各类农药70吨、农膜120吨,同时还通过线上线下等方式为农民提供预约订货、送货田间地头等服务。

#### 智慧种植助力生产

3万亩土地的科学种植、高效管理、增产增效是如何实现的?东昌府区供销社所属企业聊城浩伦农业服务有限公司总经理王立浩表示,供销社的智慧农业种植体系,可远程对农作物的用肥、墒情、苗情等实时监测和分析,实现农业生产环境的智能感知、智能预警。

王立浩所说的智慧化种植,是依托供销社打造的全市首个“互联网+”智慧农业云平台。该平台通过传感器和卫星遥感等设备,收集托管地块相关的土壤、水气、光照、热量等环境因子数据,进行连续监测,便于第一时间掌握异常情况并采取应对措施,助力传统农业实现数字化转型。

#### 金融托底助农增收

农业增产增收,离不开金融支持。

为实现金融助力农业社会化服务,东昌府区供销社采取复合保险为农业社会化服务提供托底保障。该社分别在玉米季和小麦季为托管地块额外购买了每亩13.5元的商业保险,每季每亩最高可获300元的保额,有效降低了托管过程中的风险。另一方面,供销社与中国建设银行聊城分行签订战略合作协议,创新推出“裕农快贷”产品,给每位“小社长”综合授信30万元低息额度,从而稳定了农业生产经营。截至2023年11月,建行累计对农服公司“小社长”群体授信3000万元,累计发放贷款2000余万元,为农业发展夯实坚实基础。

服务“三农”始于心,诚信供销社践于行。李乐红说:“我们始终坚持以农、务农、姓农”理念,发挥供销社在推进乡村振兴和农业农村现代化中的‘综合平台’和‘桥梁纽带’作用,全力以赴助农发展,为建设‘六个新聊城’贡献供销社力量。”