



主办单位:西南商报  
支持单位:四川省工商联(商会)  
协办单位:渠县合茂置业有限责任公司  
贵州金建置业有限公司

# 四川省广元市昭化区： 开足马力忙生产 奋力冲刺“开门红”

□朱映江 王菲菲 本报记者 魏彪

起步就是冲刺,开局就要争先。农历新年伊始,四川省广元市昭化区各企业积极复工复产,抓订单、忙生产、拓销路,及时满足市场需求,奋力冲刺“开门红”,为新的一年开好头、起好步。

广元杰诺印务有限公司是一家集彩印、包装为主的综合性企业,主要从事纸箱、彩箱、彩盒的设计及生产。

2月18日,在该公司生产车间里,生产设备高速运转,工人们有序忙碌在各个工作岗位上,加紧赶制订单,处处呈现出热火朝天的生产景象。

“春节期间,我们也接到了很多订单,这两天正在赶制即将交货的约2万个指向订单。新的一年,我们会加大力度,按质按量完成每一笔订单,让客户满意。”广元杰诺印务包装有限公

司彩印组组长尹光丽介绍。

2023年,该公司实现生产总值1900万元。今年,该公司还将根据市场需求,坚持把提升产品质量、降低生产成本作为企业发展的重要抓手,不断提高生产装备水平,奋力冲刺“开局漂亮”“全年精彩”目标。

“龙年第一天,我们就已经满负荷生产。”广元杰诺印务有限公司总经理徐寒说。接下来,该公司将进行设备升级和更换,进一步提高产品竞争力,同时积极对接市场,争取到更多的订单,力争2024年产值突破3000万元。

当天,记者还走进了广元冰鸟天然矿泉水有限责任公司。为了保证市场矿泉水的供应,满足不同消费群体的需求,该公司开足马力加紧生产,全面提升生产保供力度。

“我们公司在春节期间加班生产,送水网点也全部正常运行,每天生产桶装矿泉水10000桶,整个节日期间共生产52000余桶矿泉水,满足了市民的生活用水需求。”广元冰鸟天然矿泉水有限责任公司总经理蹇继武说。2024年,该公司将继续加强在川北地区的销售网站建设,重点推动天然苏打水和一次性包装水生产。

新年新气象,新年新征程。繁忙的生产线背后,涌动着强劲的经济活力。

截至目前,昭化区企业复工率达79%。接下来,该区还将通过加强对重点区域、重点行业、重点企业的生产监测,密切关注企业生产订单、用能用工、产品库存、供应链等情况,为2024年开好局、起好步打下坚实基础。



## 新能源汽配企业生产忙

2月18日,在位于重庆市沙坪坝区的拓普汽车底盘系统(重庆)有限公司,汽车内饰生产线一派忙碌景象。该项目规划用地约180亩,主要研发、生产轻量化底盘系统模块产品和内饰隔音件系统模块产品,规划产能150万套。

据了解,新年伊始,沙坪坝区各工业园区内企业订单充足,纷纷冲刺“开门红”。

特约记者 孙凯芳 摄

## 人物

### 财务管理研究员冯倩： 以智慧财务引领财务领域新浪潮

她以人工智能为视角,深入探索了企业智慧财务管理的模式,为企业解决了许多财务难题;

她的研究成果为企业提供了智慧财务管理的新思路 and 实践经验,并为行业的发展注入了新的动力;

在她的领导下,中国管理科学研究院经济发展研究中心成为智慧财务管理领域的知识中心和基础研究基地。

她就是冯倩,除了以研究成果为企业提供一揽子的智慧财务解决方案外,还开发并推出了“智慧财务合同及资料集中管理系统”“智慧财务会计信息管理系统”等四个中国计算机软件证书,为企业的财务管理提供了高效的工具和技术支持。

#### 引领现代企业财务管理发展

作为《现代企业财务管理的实践探索与发展》的副主编,冯倩在该书中运用其丰富的实践经验和研究成果,为读者呈现了关于现代企业财务管理的最新知识和解决方案。她还与其他合著者一起讨论了财务决策、财务分析、风险管理和内部控制等关键领域,介绍了现代技术和工具在财务管理中的应用,如人工智能、大数据和区块链等。这些内容为读者提供了实践探索

和创新思路,引领着现代企业财务管理的发展。

同时,冯倩还承担了《资产审核高效运营平台》的研发和实施工作,该项目专注于解决企业资产审核过程中的问题,提高审核效率和准确性。借助先进的技术和算法,她和团队成功开发出了一个高效的运营平台。通过自动化流程和数据处理功能,实现了快速、准确地审核企业资产,并荣获了国家科技成果一等奖。这个荣誉不仅归功于她个人的努力,更是团队整体实力和团结协作的体现。

#### 技术与实践完美结合

冯倩的研究成果使得企业能够通过人工智能技术更高效地管理财务,并解决了许多传统财务管理中的痛点问题。作为中国管理科学研究院经济发展研究中心的客座教授和特约研究员,她通过教学和指导,培养新一代的财务管理人才,推动着智慧财务管理领域的发展,为行业注入了新的活力。

同时,冯倩以她的专业能力和对智慧财务管理的深刻理解,积极参与学术交流和行业合作,通过分享自己的研究成果和经验,推动智慧财务管理领域的创新和进步。

不可否认,冯倩在智慧财务管理领域的深入研究和创新实践为企业带来了巨大的益处,



财务管理研究员冯倩正在处理复杂的财税工作

并将继续引领智慧财务管理的创新发展。相信在她的引领下,智慧财务管理将为企业带来更多的机遇和挑战,同时也为整个行业的繁荣作出新的贡献。

王慧云文/图

### 保险产品业务数字化运营领域专家范源： 为保险行业发展注入蓬勃活力

在当今快速发展的数字化时代,范源以卓越的专业知识和研发才能,在保险行业的数字化运营领域取得非凡的成就。凭借多年专注于保险产品业务的经验,她在技术创新方面取得了一个令人瞩目的成就,为行业的发展注入蓬勃的活力。

作为保险产品业务数字化运营领域的专家,她拥有着丰富的知识和深厚的专业背景。她从进入保险行业开始就深入研究保险产品业务,历经多年,积累了丰富的经验和见解。她曾一针见血地指出保险产品与用户之间存在的问题——天然的信息鸿沟。为了解决这一问题,保险代理人通常需要长期与用户沟通,并提供及时有效的陪伴式服务,这样极易造成资源的浪费,或者投入与产出并不匹配。如果想要改变这种畸形的关系,就需要进行展业手段和团队经营的双重变革。通过多渠道流量的集中整合与深入的需求洞察,以及对代理人的综合评估与能力挖掘,将用户需求标签与代理人能力标签进行精准匹配,从而实现既有资源的充分挖掘和最大利用。作为中国平安人寿保险股份有限公司天津分公司河西营业区的代理人,范源的专业性使得她能够敏锐地洞察行业未来的趋势以及“病症”所在,为公司的整体业绩目标作出了重大贡献,同时也为保险行业的数字化运营掀开一幕又一幕精彩的发展篇章,成为行业

的标杆性人物。

同时,她关注到展业全链路的数据采集与智能开发带来的推动作用。一方面,她认为这可以促使代理人展业策略从“自驱获客”转变为“集中式获客”,从而实现更高效的业务拓展,并赋予代理人与用户之间更加长期、频繁的需求绑定。另一方面,她也主张数据采集与智能开发将极大推动代理人团队向扁平化、专职化和精益化的管理变革迈进,提升工作效率和客户满意度。因此,她极力在公司推广展业手段和团队经营的双重变革,实现用户需求标签与代理人能力标签的AC两端精准匹配。她相信这一变革将使保险产品业务能够充分挖掘和最大化利用已有资源,为用户提供更好的服务。基于此,她还开发出“基于大数据分析的精准风控保险产品业务运营系统”,通过深入挖掘大数据来精确评估风险和预测趋势,为客户提供量身定制的保险解决方案,从而实现业务端的高质量服务。

除此以外,范源还根据行业状况研发出了“基于云计算的智能保险产品业务运营平台”“基于智能合约的自动化保险产品业务运营平台”“基于区块链的数字化保险产品业务运营系统”。这三项成果是在大数据分析原理基础上的细化,分别侧重于保险管理的运营效率、自动化处理、可追溯的实时共享。“基于云计算的智能保险产品业务运营平台”利用云计算技术,将保

险业务的运营过程整合到一个智能平台上,更高效地管理业务流程,从而提高运营效率和客户满意度。“基于智能合约的自动化保险产品业务运营平台”采用智能合约技术,使保险公司可以更快、更准确地处理保险合同、索赔和赔付等业务,提高效率并减少错误。“基于区块链的数字化保险产品业务运营系统”则通过将保险数据存储在区块链上,将实现保险公司数据的实时共享和可追溯,提高业务运营的效率和可信度。范源身体力行,努力致力于实践头部保险机构高度关注和实践的方向,潜心研究技术成果,使数字化保险产品业务运营系统得以快速发展,实现在渠道展业内外多个环节更加高效的产投回报。

范源的技术成就和行业视野让她快速转型成为中国著名的保险产品业务数字化运营专家。她以她的专业性和对行业的热爱,赢得了各方广泛的赞誉和尊重,成为保险行业数字化运营领域的领军人物。

在范源的带领下,保险产品业务数字化运营正朝着专业化、精益化和扁平化的管理变革之路迈进。她突破了保险产品与用户之间的信息鸿沟,引入了云计算、大数据分析、智能合约和区块链等技术,实现了全新的保险产品业务数字化运营模式,为保险行业的未来发展绘制了美好蓝图。

肖婉婉

## 中国软件行业的翘楚

记中国软件业企业家陈亚强

创业于本世纪初的陈亚强,克服了当时软件开发领域市场小、人才相对缺乏的现状,以自己全面的能力,一步步将十余款软件成功运营,创造出了不俗的效益,成为彼时中国软件行业的翘楚。

他创立的蓝世纪(北京)软件有限公司,开发的产品线非常广泛,涵盖了针对Windows系统自动清理的软件,以及后续升级版本,提供驱动自动更新服务、数据恢复、整合杀毒功能的系统管理工具等。

据了解,早在创立公司以前,陈亚强在技术上就颇有建树,是当时J2EE企业级应用开发领域的知名技术专家,曾经参与多个国家级大型项目的设计与开发。2002年至2004年,他参与了北京市网络化制造工程项目,负责项目的整体构架、软件资源远程共享系统的技术实现;2003年至2005年,他再次参与敏捷供应链系统(ASCM)这一国家科技支撑计划项目,并担任研发经理、技术负责人。凭借大型项目的成功经验,热爱分享的陈亚强带领团队完成了4本J2EE技术图书的写作,不仅让大量的国内开发人员受益,也让他成为业内知名技术专家,并受邀参与了多个大型国家级项目的评审工作。

在参与多个项目的同时,陈亚强经营的公司也蒸蒸日上。作为蓝世纪(北京)软件有限公司的创始人和实控人,他凭借极强的团队协调能力,把所有的团队成员有效整合,各自高效地负责好每个端的业务标准。特别是在广告出现亏损的时候,他带领营销团队冷静分析数据,发现问题后针对性提出各个环节的修改意见,正是凭借各种创新式的广告投放策略,使得公司在竞争激烈的市场中脱颖而出。

回顾在软件市场沉浮的20余年,陈亚强认为,在团队成熟、市场方向清晰的情况下,将一家软件企业持续做强并不难,唯有从零开始之时,最考验创始人的全方位能力。他并表示,自己对公司和团队已经非常稳定成熟感到很欣慰,将继续探索在目前全新的人工智能大环境中开发更加丰富的软件产品并推向全球市场。

星洋文/图